

Lanchester

カーマネジメントシステム

タイヤショップに 経営革命が 始まる。

TB法人営業を
ランチェスター戦略式の
GPS活用法で刷新。



タイヤショップが抱える 3つの非効率

現状のやり方を「仕方ない」と見過ごしてはいませんか？

経験頼みの判断

交換時期の判断、スタッフの「経験」や「勘」だけが頼りになっていませんか？
提案の精度にムラが出たり、業務が属人化してしまったり…。

機会損失

忙しくてお客様へのフォローが後手に回り、交換漏れや最適なタイミングを逃していませんか？それは、売上と信頼を失う「機会損失」です。

非効率な訪問工数

走行距離を確認するためだけに、スタッフが貴重な時間と労力を使って訪問…。その往復移動や確認作業、本当に必要な「コスト」でしょうか？

その積み重なった悩み、

〈ランチェスター・カーマネジメントシステム〉がスマートに解決します！

顧客満足度UP

クライアントに最適な提案！

脱輪防止対策を始め、お客様の安全と効率的な車両管理に貢献。
顧客からの揺るぎない信頼を得られます。

驚きの効率UP

訪問の手間ゼロ！

訪問不要！オフィスで全車両を把握し、交換時期は自動通知。
驚きの営業効率アップを実現します。

データで解決

「勘」や「経験」はもう不要！

GPSデバイスが車両の走行距離を日々自動で計測。正確なデータをシステム上に「見える化」します。

**Lanchester
Car Management
System**

〈ランチェスター・カーマネジメントシステム〉

圧倒的な低コスト

IT導入補助金も利用可能！

走行距離管理に特化し、ムダな機能を排除。
だから実現できた圧倒的な低コスト。

業務の標準化

提案のムラ解消！

データに基づきシステムが判断・通知。担当者による提案のバラつきをなくし、業務を標準化。

動くGPS営業マンが、あなたのビジネスを加速させます。

Lanchester Car Management System

シンプルが、最強の武器になる。 タイヤショップ特化型システム。

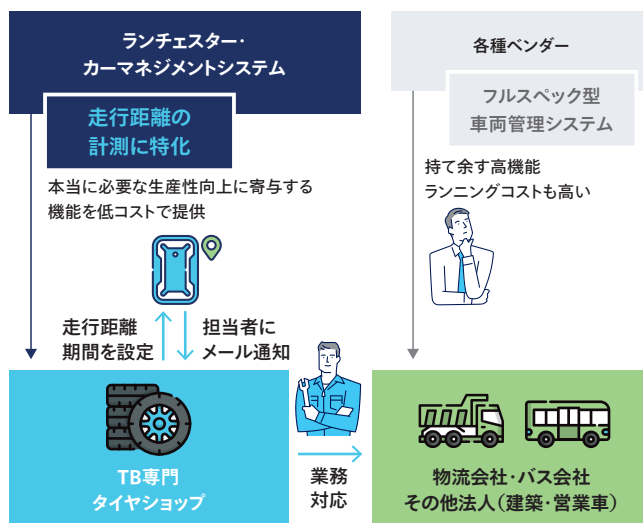
走行距離の「見える化」による訪問不要の効率的な営業提案。
特化型GPSによる圧倒的なコストパフォーマンス。
それが、ランチェスター・カーマネジメントシステムです。



※比良タイヤ工業所実績

高価で複雑なシステムを導入しても、使いこなせなければ意味がありません。タイヤ交換時期を把握するために、タイヤショップ様にとって本当に必要なのは「**月々の走行距離**」を正確に知るシンプルな仕組み。

ランチェスター・カーマネジメントシステムは、GPSで走行距離を確実に捉え、必要な情報だけを提供。**シンプル**だからこそ、誰もが無理なく使え、日々の業務改善に直結します。



従来の方法と新サービスの比較表

項目	従来の方法
タイヤ交換時期の把握方法	現場作業員による目視・経験則
管理の精度	目視のため交換漏れ・過剰交換あり
作業の負担	作業員が現地訪問・調査が必要
繁忙期の対応	人手不足で対応不可
月額コスト(1台あたり)	約3,000円(高機能型GPSの場合)
機能の過多	多機能すぎてオーバースペック
試験運用結果	—
導入のしやすさ	高コストで普及困難

新サービス
ランチェスター・カーマネジメントシステム
GPSデバイスによる自動計測
高精度で自動判定
訪問不要・自動収集
自動化で対応可能
最適機能に特化で圧倒的低コスト(価格表参照)
必要な「走行距離管理」に特化
生産性向上3.8倍(比良タイヤ工業所実績)
低価格・簡単導入可能

導入事例 比良タイヤ工業所様

非効率な訪問業務から解放！

比良タイヤ工業所様では訪問確認の非効率、提案の属人化が課題でした。導入後は走行距離管理を自動化。データに基づき効率的な提案活動が可能になりました。

営業生産性が
3.8倍に
向上！

訪問確認の
手間とコストを
大幅削減

データに基づく
最適提案で
顧客満足度**UP**

タイヤトップディーラー × 戦略のプロ × 介護用GPS

開発ストーリー

ランチェスターマーケティング合同会社

株式会社マモエル

IoT車両管理システムを開発(2018年)

1台あたり月額3,000円というコストがネックに。
高性能ながらも普及するには至らず。

業界各社は高性能な
GPSデバイスを開発。

高性能すぎてタイヤショップ様にとっ
て費用対効果が上がらない。

高齢者の徘徊見守りソリューションとして「mamo-L」GPS端末を開発

GPS測位の信頼性

ソフトウェアの柔軟性

潜在的なコスト競争力

運命の出会い

走行距離に特化した
GPSシステムを開発

高精度な位置・距離管理

安価な運用コスト

タイヤショップの非効率を何とかしたい。その一心でランチェスターマーケティング合同会社が挑んだ最初のGPSシステム開発。技術はよくても、高コストが普及を阻む大きな壁となりました。

一度は頓挫しかけた夢。しかし、介護用GPS「mamo-L」との出会いがすべてを変えたのです。「必要な機能だけに絞り、mamo-L技術で低コスト化できる!」この確信を胸に、比良タイヤ工業所様のご協力も得て実証を重ねていきました。実に10年におよぶ構想と開発の末、ついにタイヤショップ専用システムが誕生したのです。



10年の情熱が生んだ、 タイヤショップ専用GPSシステム

タイヤショップ様の声に耳を傾け、現場の非効率解消を目指した10年。初期の高機能GPSは高コストで普及せず断念。しかし、介護用GPS「mamo-L」との運命の出会いがすべてを変えました。“介護の知恵”—高精度・低価格技術を走行距離計測に応用する革新的発想で、コストを劇的に圧縮し、従来の1/5を実現。愛知県の比良タイヤ工業所様との実証では、「見える化」による最適提案、トラブル前警告による信頼感とリピート率向上、さらに顧客との関係を「車両管理パートナー」へと深化させることに成功。「卸依存から抜け出せた」との声も頂戴しました。10年の情熱と試行錯誤のすべてが、この専用システムに注ぎ込まれています。



革新を支える、信頼のGPS技術「mamo-L」

本システムの核は、見守り用高精度GPS「mamo-L」。世界標準技術で正確な位置情報を提供します。多くの導入実績が裏付ける、確かな技術力と柔軟性が、課題解決と新システム誕生を可能にしました。



このGPS技術が皆様のビジネスを支え、
成長の礎となれば幸いです。



共同開発者

株式会社マモエル 代表取締役 宮崎弘道

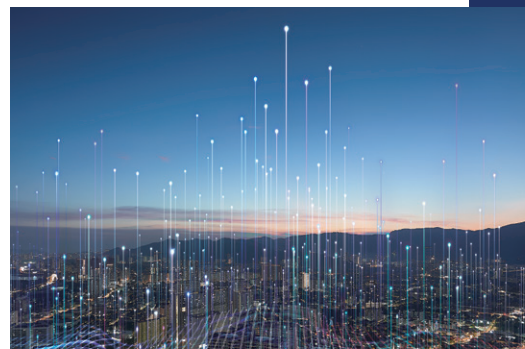
1972年兵庫県出身。日本大学を卒業後、地元の大手住宅メーカーに営業職として入社。30歳を前に心機一転上京。上京後は、モバイル系IT企業、総合広告代理店、システム開発企業で一貫して企画営業を担当。その中で、特に地方創生事業の支援業務や複数のNPO法人の理事として、営業戦略と商品戦略の実績を積み、2023年に介護保険制度に対応するGPS連動の福祉用具貸与商品を開発・提供する株式会社マモエルを設立し、代表取締役に務める。

GPS活用型車両管理システム

推奨文

ランチェスター戦略の本質は、「戦わずして勝つ」ことにあります。限られた資源で戦う中小企業にとって、商品、地域、顧客といった重点項目を明確にし、一点突破で成果を上げる戦略が求められます。

今回ご紹介する「GPS活用型ランチェスター・カーマネジメントシステム」は、「経営の8大要因」「8大手順」の原則を現場で実行するための強力な実務ツールです。



ランチェスター戦略との整合性

戦略要素	 商品戦略 差別化	 地域戦略 集中主義	 顧客戦略 重点主義	 営業戦略 先行管理	 時間戦略 効果
システム機能	走行履歴・在庫最適化・管理自動化	地域内車両の一元管理	ABC分析・重点管理	交換予測による提案営業	交換時期の自動予測
経営効果	差別化・機能価値を戦略価値に	地域シェアの拡大・固定客化	収益性の高い顧客に集中	先手営業で信頼と受注獲得	時間の創出・生産性向上

総合監修

ランチェスター戦略の第一人者 竹田 陽一氏

中小企業は、大手と同じことをやってはいけない。

タイヤショップ・運送業の〈実務〉にこそ、この戦略は効く

中小企業の〈勝ち方〉を現場から導き出す

ランチェスター戦略の第一人者。東京商工リサーチに約16年在籍し、1000社超の中小企業を訪問・調査。「なぜ潰れるか」「なぜ勝てるか」を現場とデータで解明し、「弱者の戦略」を体系化。理論だけでなく数字と現場で裏打ちされた実践的な教えは、30年以上、全国の中小企業経営者に支持され、著書は累計100万部を突破している。

×
高すぎるハイテク機器

×
すべてを網羅する万能型サービス



必要なことだけに絞込む



費用と手間を減らす



成果を出す仕組みを作る



〈ランチェスター・カーマネジメントシステム〉は現場で使える戦略ツール

ランチェスター経営株式会社 代表取締役 竹田 陽一

このシステムは、「戦略を学んでも実行できない」という経営者の悩みに応える、まさに「現場で使える戦略ツール」です。収益管理、顧客分析、在庫コントロールまで網羅し、日々の業務を通じて自然にランチェスター戦略が実践できる設計となっています。

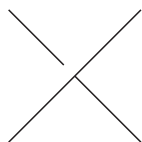
「学ぶだけでは勝てん。実行する武器を持って初めて、“弱者の戦略”が活きとよ!」

熱心なタイヤショップオーナー様がダントツ地域一番店となるために、本システムは必ずや貢献できるものとして推奨します。



中小企業のタイヤショップ様へ贈る、勝利の方程式。

ランチェスター
戦略



DX

確かな成長には「戦略」が不可欠です。

中小企業様が勝つためのランチェスター戦略を、具体的な仕組みとして現場に実装できます。

タイヤショップの未来を変える〈経営の8大要因〉



商品

部分No.1主義にもとづく
「走行距離の見える化」に
特化した中小専用モデル。
「交換時期」がひと目でわかる。



営業地域

地域密着営業にフィット。
顧客の稼働状況を把握し、
ベストなタイミングで交換
提案が可能に。



業界・客層

運送業・法人顧客を中心とした
タイヤ交換ニーズに最適化
されたシステム。過剰機能を
排除し本質に集中。



営業活動

訪問せずともデータが取れる！
提案型営業が可能になり、
営業効率が飛躍的に向上。



顧客維持

タイヤやオイル交換を「最適
タイミング」で提案できるため、
信頼とリピート率がアップ。
競合との差別化に直結。



組織づくり

特別な人材が不要。誰でも
同じ精度で業務ができる仕
組み化により、業務の属人化
を解消。



資金づくり

超低コストで導入可能。無理の
ない投資で、高い収益改善が
見込めます。



時間対効果

営業・管理工数が激減。少人
数でも多くの顧客を効率的に
対応でき、売上アップと時間の
有効活用を両立。

▼ この戦略をカタチにしたのが ▼

Lanchester Car Management System ランチェスター・
カーマネジメントシステム

弱者の戦略

「うちは小さいから大手には勝てない…」そう思っていませんか？
実は、資源に限られる中小企業だからこそ採るべき「弱者の戦略」があります。それは、すべてをやろうとせず、勝てる小さな分野に力を集中させること。大手と同じ土俵で戦わず、一点突破で確実に勝利を掴む。これが逆転の鍵です。



何でも屋のように動く営業
時間と労力がムダに



月間走行距離を見える化
必要な時だけピンポイントで提案！



共同開発者

実務で〈結果〉を出す指導者 ランチェスターマーケティング合同会社 代表取締役 山口 高弘

ランチェスター戦略を タイヤ・整備業界の現場に 落とし込む

タイヤ・整備業界の社長が頼る戦略指導者、山口高弘。竹田陽一氏の教えを現場で実践し、数百社を指導。過去最高益達成やV字回復など「数字が変わる」実績多数。本システムの開発・運用にも深く関わり、中小企業の変革を推進しています。



戦略に強い

竹田陽一氏の
正統な戦略理論を継承。
特に中小企業向けの
〈弱者の戦い方〉に特化。

現場に強い

店舗スタッフや
現場の営業マンにも
分かりやすく、実践的に
伝えるノウハウ指導。

数字に強い

現状分析からの
改善提案、KPI設計、
売上・粗利改善まで
結果に直結。



名古屋拠点の地域No.1戦略専門家。タイヤショップ・整備工場に特化し、ランチェスター戦略で多くの企業を地域No.1へ。竹田陽一氏の教えを実践し、競争優位確立を支援している。

走行距離の「見える化」

交換時期を自動把握

抜け・漏れゼロの提案営業

Lanchester Car Management System

ランチェスター・カーマネジメントシステム

ランチェスター・カーマネジメントシステム 仕様

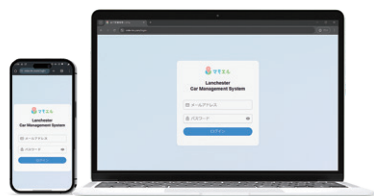
WEB管理システム

対応デバイス：パソコン(Windows・Mac)

タブレット・スマートフォン(Android・iOS)

利用環境：Google Chrome または Microsoft Edge

※最新バージョン推奨



マモエルGPS(機器)

サイズ：47×40×17mm

重さ：約42g

通信方式：LTE

G N S S：GPS・GLONASS・BeiDou・みちびき(L1 C/A対応)

A G P S：対応

ランチェスター・カーマネジメントシステム 価格表 ※5年契約限定

一般導入(機器レンタル)の場合

※価格は税込です。

オールイン月額料金

月額 **1,230円** × **60ヶ月**
(年払い条件：年額14,760円 × 5回)

※オールイン月額料金には、WEB管理システムの利用料及び機器のレンタル料を含み、自社運用の場合はそれ以外の費用は掛かりません。(機器設置は除く。)

※自社運用業務(車両の初期登録や運用登録)の代行対応(有償)も可能です。

IT導入補助金を活用する場合

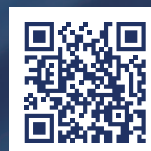
単位：円 ※価格はすべて税込です。

ソフトウェア	WEB管理システム	300,000	補助対象経費	補助率1/2以内
ライセンス	300ライセンスが上限	850	補助対象経費	当初2年分費用が補助率1/2以内
機器代金	GPS端末+専用キット	15,000	補助対象外	—

*IT導入補助金を活用する場合の詳細は、下記IT導入支援事業者にご相談ください。

さあ、経営革命への第一歩を。

このチャンスを掴むためのご相談・お問い合わせは
今すぐ、こちらのフォームへアクセス！



共同開発者(監修)



ランチェスターマーケティング合同会社

〒465-0092

名古屋市名東区社台3丁目258

ライオンズ社グランテラス204

<https://lanchester-marketing.com>

共同開発者(提供元)



株式会社マモエル

〒101-0052

東京都千代田区神田小川町3-2-10

三光ビル4F

<https://mamo-el.jp>

IT導入支援事業者



株式会社CloudGear

〒454-0835

愛知県名古屋市中川区八家町2-63-7

<https://cloudgear.jp>